

МОДЕРНИЗАЦИЯ И ИННОВАЦИИ

УДК 338
JEL: G11, L53

Устойчивое развитие промышленных предприятий путем использования венчурного капитала и технологий

Д.А. Степанов, соискатель ИПР РАН
e-mail: bmk.0952@gmail.com

Аннотация

Предмет/тема. На современном этапе развития в Российской Федерации сложились все необходимые предпосылки для внедрения венчурной деятельности на промышленных предприятиях, которые включают: глобальные факторы (определяются общемировым экономическим развитием и его эволюцией), макроэкономические (определяются особенностями функционирования национальной экономики) и микроэкономические (определяются спецификой деятельности отдельных хозяйствующих субъектов). **Цели/задачи.** Целью данной статьи является разработка и научное обоснование теоретико-методологических основ, методических подходов и практических рекомендаций по венчурной деятельности отечественных промышленных предприятий в контексте их устойчивого развития. **Объектом исследования** являются теоретические и методологические основы венчурной деятельности на промышленных предприятиях. Предметом исследования является комплекс системных связей и экономических отношений, возникающих между субъектами венчурной деятельности. **Методы исследования.** Методологической основой исследования является диалектический метод научного познания, общенаучные принципы проведения комплексных исследований, фундаментальные положения современной экономической теории, маркетинга, концептуальные положения управления инновационной деятельностью. В процессе исследования были использованы: статистический анализ – при исследовании состояния развития промышленных предприятий; абстрактно-логический анализ – при разработке концептуальной модели венчурного финансирования; системно-функциональный – при исследовании концептуальных основ стратегии прорыва промышленных предприятий и сущностных характеристик и структурных составляющих хозяйственного механизма венчурной деятельности промышленных предприятий; методы анализа и синтеза – при обосновании методологических аспектов венчурной деятельности отечественных промышленных предприятий. **Результаты.** В статье предложен процесс привлечения венчурного бизнеса к развитию промышленных предприятий, который учитывает специфику деятельности отечественных хозяйствующих субъектов. Автором предложено использовать матрицу распределения ответственности для учета дополнительных организационных расходов.

Ключевые слова: венчурный бизнес, внутреннее венчурное предприятие, привлечение венчурного бизнеса, венчурный проект, матрица распределения ответственности

DOI: <https://doi.org/10.33051/2500-2325-2020-3-165-177>

Введение

На современном этапе развития России происходит формирование нового экономического мышления, которое базируется на новых знаниях и новых реалиях. Наука выступает не просто носителем традиционных, ранее накопленных знаний, от нее ожидают яркие, научно обоснованные идеи, понятные, практически реализуемые механизмы хозяйствования. Именно благодаря инновационной деятельности возможен стремительный научный прорыв, определяю-

щий развитие и в практических сферах. Для разработки инноваций и их внедрения нужны внушительные ресурсы. Это главный фактор, который препятствует их внедрению. Возможность привлечения ресурсов обуславливается за счет использования специальных механизмов, важным значением среди которых обладают венчуры. В настоящее время венчурный капитал – важнейший источник финансирования инновационной деятельности. Появившись за рубежом, венчурный капитал постепенно вошел и в российскую практику. Ключевой ролью венчуров можно назвать решение насущных задач выхода из кризисных состояний (которые все чаще разрушают мировую экономическую систему) и проблем перспективного развития (понимание важности которого является очевидным).

Отечественными и зарубежными учеными обоснованы теоретические основы и освещены практические аспекты венчурной деятельности (в т.ч. оценки и учета, присущих ей рисков), как организационно и экономически сложной системы, многие проблемы которой являются дискуссионными и требуют глубокого научного изучения.

Обзор литературы

Под устойчивым развитием промышленного предприятия следует понимать ответ на формирующиеся глобальные риски и вызовы. Группировки промышленных предприятий по внутренним факторам обуславливают устойчивое развитие их деятельности, позволяют определить влияние наиболее существенных факторов, обнаружить закономерности и тенденции развития хозяйствующих субъектов в рамках определенной группы для классификации явлений, процессов, причин, изменений и сформировать соответствующую стратегию [5, с. 93].

В исследованиях относительно функционирования венчурного бизнеса недостаточно внимания уделяется вопросам организации процесса привлечения венчурного бизнеса к развитию промышленных предприятий. Проблематика развития венчурной деятельности отечественных промышленных предприятий, связанная с несовершенством инфраструктурного, организационно-экономического, научно-методического, информационно-аналитического, ресурсного и других видов обеспечения, в первую очередь, лежит в плоскости разработки и научного обоснования ее теоретико-методологических основ. В настоящее время, очевидно, что появление венчурного капитала привело к существенной активизации инновационных процессов, а сам капитал все больше становится предпосылкой ускорения развития НТП. Говоря о венчурном капитале, следует отметить, что он используется в качестве финансового инструмента, позволяющего заработать на инвестициях в высокорисковые технологические предприятия. Подчеркнем, что для такого предприятия подобное финансирование – практически единственный способ занять нишу на рынке, выжить в конкурентной борьбе и реализовать свой потенциал.

Значительный вклад в развитие теоретических и практических основ функционирования венчурного капитала и его форм осуществили отечественные и зарубежные ученые: Э. Романс [11], М.В. Кузнецова [6], А.И. Каширин [4], Р.М. Янковский [13] и другие. Вместе с тем, отдавая должное научным наработкам отечественных и зарубежных ученых в исследовании этой проблематики, нужно отметить, что некоторые вопросы использования венчурного капитала для финансового обеспечения деятельности в инновационном секторе до сих пор нуждаются в дальнейших теоретических исследованиях и поиске путей их решения. Э. Романс – один из ведущих мировых экспертов в рассматриваемой сфере, изучающий устройство мирового рынка инвестиций в стартапы, подхода инвесторов к оценке компаний и ожиданий от бизнесменов на презентациях. В книге Э. Романса рассматривается порядок проведения переговоров, критерии выбора партнеров, учета юридических рисков и порядка действий партнеров для максимизации стоимости бизнеса, как для учредителей, так и для инвесторов. В работе М.В. Кузнецовой обобщается научно-практический материал по вопросам методологии оценки эффективности венчурного финансирования. В работе А.И. Каширина рассматриваются теоретические основы и терминологический аппарат венчурного финансирования, предоставляемого «бизнес-ангелами». Автор рассмотрел несколько примеров реальных инвестиционных проектов, проанализировал процесс отбора инновационных предприятий для инвестирования. Кроме того, в исследовании рассмотрены навыки представления проекта инвестору и управления компания-

ми после инвестирования. Диссертация Р.М. Янковского – яркий пример всестороннего и глубокого исследования. Ученый изучил средства, формы и специфику правового регулирования венчурной деятельности в РФ; проанализировал место венчурного капитала в системе правового регулирования инвестиционной и инновационной деятельности; определил и рассмотрел правовые средства венчурных сделок; провел анализ статуса субъектов венчурной инвестиционной деятельности и формы ее осуществления. В литературе венчурный капитал определяется как долгосрочный, высокорисковый вид капитала. Цель венчурного бизнеса заключается в получении дохода от инвестированного капитала. Особенность заключается в том, что венчуры, инвестирующие средства, не ставят целью получения дивидендов непосредственно от компании (получателя инвестиций). Напротив, оставляют требования до того момента, когда предприятие достигнет желаемых целей и его цена многократно вырастет [9]. Если владельцы компании не захотят выкупить эти доли обратно, то инвесторы отдадут их предприятиям, которые находятся на одном целевом рынке (являются конкурентами для данной компании) и получают свою прибыль. А.Б.Д. Духани пришел к выводу, что под венчурным бизнесом следует понимать разновидность коммерческой деятельности, в рамках которой происходит вливание рискованных инвестиций в развитие инновационного предприятия наукоемкой отрасли, которое подвержено потенциальному росту [3]. Существует несколько форм венчурного бизнеса [12]. Это такие формы, как:

1. Независимый венчурный бизнес или «независимые венчуры». Независимыми венчурами выступают небольшие инновационные компании, которые используют капитал инвестиционных фондов.

2. Внешний венчурный бизнес или «внешние венчуры». Внешними венчурами называют компании, специализацией которых является внедрение в производство технических и научных разработок. «Внешние венчуры» организуются в виде пая с промышленными корпоративными структурами.

3. Внутренний венчурный бизнес или «внутренние венчуры». Внутренними венчурами создается корпоративная структура в виде самостоятельного научно-исследовательского подразделения, деятельность которого подлежит крупнейшим коммерческим рискам. Научно-исследовательские консорциумы, представляют собой временные уставные объединения венчурных предприятий и других субъектов хозяйствования для осуществления научно-технических разработок.

Одновременно следует отметить, что независимо от организационной формы венчуры являются временными структурами, которые нацелены на определенный конечный результат деятельности, на решение конкретной проблемы, так как сами венчуры не способны наладить серийный выпуск новой продукции. По оценкам специалистов, которые изучают американский опыт венчурного предпринимательства, 20% малых венчурных фирм завершают свое существование по первому сценарию, 60% – по второму и 20% – по третьему [12]. К субъектам венчурного бизнеса следует относить институциональных инвесторов, инвестирующих капитал в венчурные фонды. Кроме того, к числу таких субъектов относятся «бизнес-ангелы», т.е. индивидуальные инвесторы, предоставляющие собственные средства венчурным компаниям, чьи акции не котируются на фондовой бирже. Еще одна группа субъектов венчурного бизнеса – фонды венчурного капитала [7]. Разработка и внедрение методологии венчурной деятельности промышленных предприятий является закономерным шагом в создании новых системообразующих знаний, которые сосредоточены на решении важной научно-прикладной проблемы повышения эффективности внедрения прогрессивных технологий в промышленной сфере за счет уменьшения их риска и оптимизации затрат, которая имеет общенациональное значение.

Полученные результаты.

На современном этапе развития экономики промышленность находится в кризисном положении, о чем свидетельствуют негативная динамика статистических данных. Индекс промышленного производства резко снизился в 2015 г. до 99,2%, и к 2019 г. все еще не достиг докризисного значения 2014 г. (рис. 1).



Рис. 1. Динамика индекса промышленного производства в РФ в 2014-2019 гг., %

Источник: составлено автором [14]

Наибольшие темпы роста показывает добыча углеводородов и иных полезных ископаемых, наименьшие – деятельность по устранению загрязнений; по организации сбора отходов и их утилизации; по обеспечению водоотведения и водоснабжения (рис. 2).



Рис. 2. Динамика индексов промышленного производства в РФ в 2014-2019 гг. по отраслям, %

Источник: составлено автором [14]

Показатели рентабельности промышленных предприятий по отраслям экономики в 2017-2019 гг. представлены на рисунке 3.

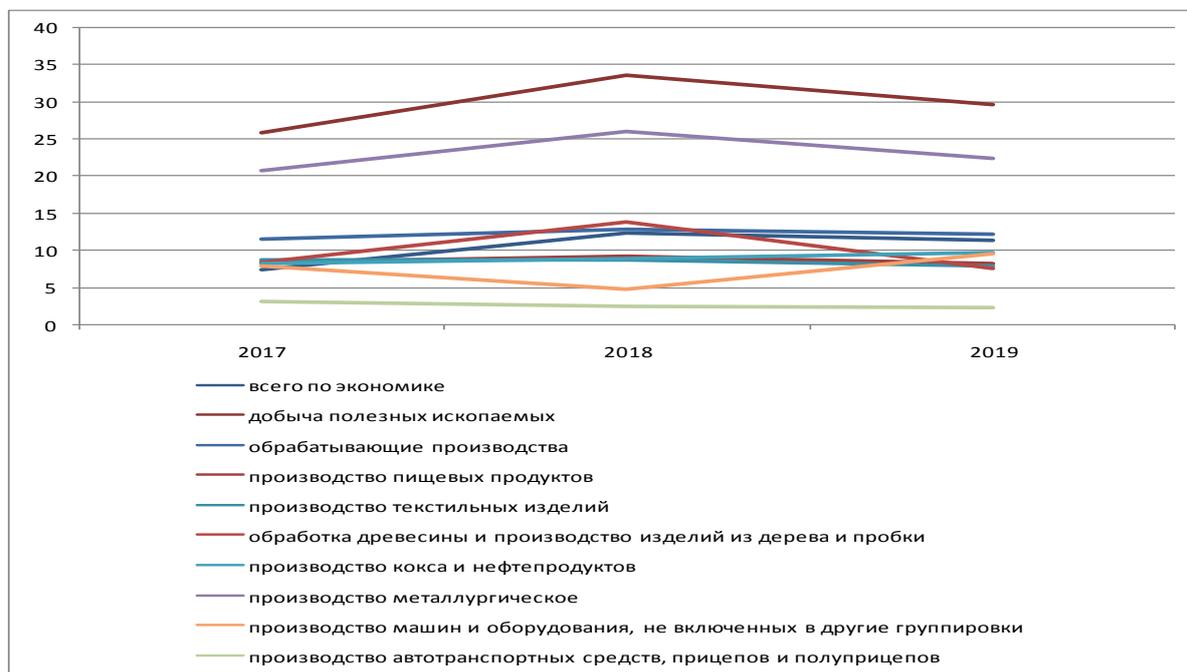


Рис. 3. Показатели рентабельности промышленных предприятий по отраслям экономики за период 2017-2019 гг., %

Источник: составлено автором [1, 2]

Проанализировав данные, представленные на рисунке выше, сделаем некоторые выводы. Наиболее рентабельными из всех сфер экономики являются такие отрасли, как: обрабатывающие производства, металлургия, добыча полезных ископаемых. Обратная ситуация наблюдается по следующим отраслям: производство автомобильного транспорта, полуприцепов и прицепов; производство оборудования и машин, не поименованных в других группах; производство нефтепродуктов и кокса; обработка древесины; производство изделий из пробки и дерева; текстильное производство; производство пищевой продукции. В 2018-2019 гг. значительная часть показателей рентабельности в отраслях промышленности имела отрицательную динамику.

Сильные и слабые стороны, возможности и угрозы развития промышленного комплекса РФ обобщены с помощью SWOT-анализа, представленного в табл. 1.

Таблица 1

SWOT-анализ промышленного комплекса РФ

Сильные стороны	Слабые стороны
Высокий уровень рентабельности производства; накопленный промышленный потенциал; устойчивое развитие производства основных видов продукции; наличие резервов использования промышленных мощностей.	Недостаточный спрос на продукцию предприятий на внутреннем и внешнем рынках; высокий уровень налогообложения; изношенность и отсутствие оборудования; недостаток финансовых средств; недостаток квалифицированных рабочих; неразвитая логистическая инфраструктура.
Возможности	Угрозы
Высокий потенциал для динамичного развития отрасли; возможность интенсификации производства за счет использования современной техники и механизации ручного труда.	Неопределенность экономической ситуации; отсутствие или несовершенство нормативно-правовой базы; высокий уровень коррупции; высокий уровень монополизации отраслей; высокий процент коммерческого кредита; усиление санкций на ввоз импортной продукции.

Источник: составлено автором

Венчурная деятельность промышленных предприятий является закономерной, так как она обусловлена эволюцией экономического развития и имеет определенный перечень внешних и внутренних специфических детерминант. Она основывается на комплексе взаимосвязанных идеологических положений, включающих:

- эволюционное циклическое экономическое развитие, которое определяет кризисные состояния, являющиеся своеобразными «провокаторами» инновационной и венчурной деятельности в мире;

- разнонаправленность сфер, отраслей и видов деятельности, где может быть внедрена венчурная деятельность (в т.ч. промышленность), а также наличие эффективных наработанных механизмов венчурного инвестирования;

- детерминанты венчурной деятельности отечественных промышленных предприятий, которые содержат характерные особенности этой деятельности (глобализационные процессы в мире, кризис в мире и в России, несовершенная законодательная база, отсутствие потенциала предприятий, недоразвитость фондового рынка, патентная деятельность предприятий, недоразвитость инфраструктуры, состояние НИОКР на предприятиях), а также потенциалы предприятий различных отраслей;

- основы коэволюционного и скачкообразного экономического развития;

- признание и регламентирование на законодательном уровне и в практике промышленных предприятий специфического места венчурной деятельности;

- механизмы хозяйственной деятельности промышленных предприятий, учитывающие процессы формирования и инвестирования промышленно-ориентированного венчурного капитала;

- внедрение промышленными предприятиями стратегии прорыва на основе тщательного обоснования бизнес-модели и бизнес-портфеля.

К предпосылкам венчурной деятельности промышленных предприятий Российской Федерации автор относит:

- эволюционное циклическое экономическое развитие, которое включает кризисные состояния, являющиеся своеобразными «провокаторами» инновационной и венчурной деятельности;

- разнонаправленность сфер, отраслей и видов деятельности, где может быть внедрена венчурная деятельность (в т.ч. промышленность);

- наличие эффективных наработанных механизмов венчурного инвестирования в мире;

- постепенное развитие рынков венчурного капитала в мире;

- наличие у отечественных товаропроизводителей промышленной продукции, имеющей конкурентные преимущества в отдельных специфических нишах рынков;

- экономические реформы в стране;

- несовершенство внутренних рынков;

- наличие инновационного потенциала у отдельных товаропроизводителей.

Привлечение венчурного бизнеса возможно путем финансирования венчурной фирмы венчурными инвестициями. В рамках данной статьи венчурное финансирование рассматривается как финансирование венчурного инновационного проекта промышленного предприятия различными источниками капитала. По мнению автора, к таким источникам следует относить собственные средства предприятия, средства венчурного инвестора и средства, полученные от венчурного фонда. В связи с вышеизложенным, возникает потребность в исследовании процесса привлечения каждого из источников финансирования проекта развития промышленного предприятия. На рис. 4 показано движение средств от венчурного инвестора, венчурного фонда и от самого предприятия. В отношении последнего целесообразно считать, что венчурный капитал может создаваться не только на базе венчурных фондов и на счетах «бизнес-ангелов». Предприятие может проводить самофинансирование, если существует достаточный резерв нераспределенной прибыли, также предприятие может инвестировать прибыль в венчурный фонд и стать активным участником венчурного предпринимательства.

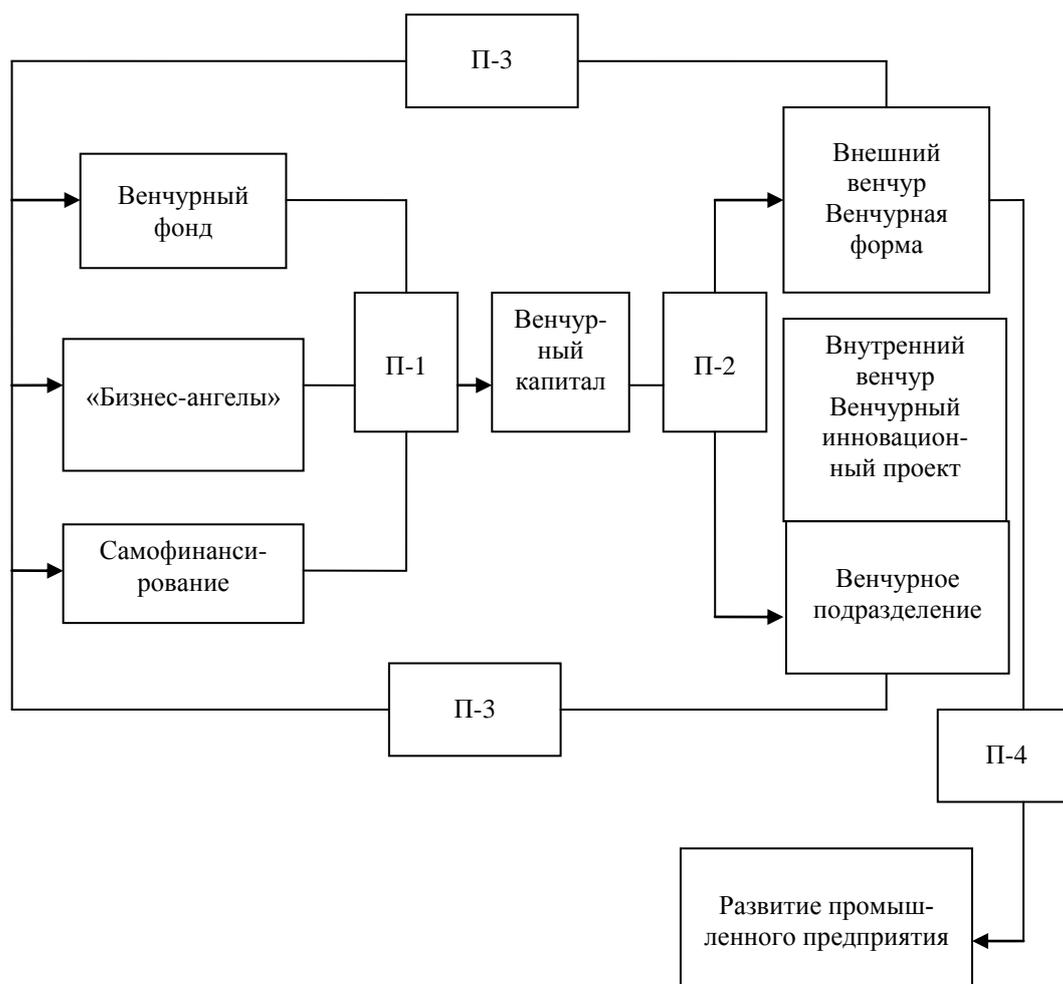


Рис. 4. Процесс привлечения венчурного бизнеса для развития промышленного предприятия.

Источник: составлено автором

К объектам венчурного инвестирования автор относит внешние и внутренние венчуры в виде венчурных фирм, венчурных инновационных проектов и венчурных подразделений, поскольку, по мнению автора, такие объекты венчурного финансирования присутствуют на современных промышленных предприятиях. Кроме движения денежных средств, на рис. 4 изображено движение информационных потоков от объекта инвестирования к субъекту и наоборот. Процесс привлечения венчурного бизнеса – это системный процесс, связующим звеном которого выступает движение денежных и информационных потоков, которые являются результирующими в венчурном бизнесе. Первый поток (П-1) выражается в аккумуляции венчурного капитала в зависимости от его источника (венчурный фонд, венчурный инвестор или собственные средства предприятия). П-2 несет в себе движение информации и денежных средств от инвестора и потенциального реципиента венчурного капитала, которым выступает венчурная фирма, венчурное подразделение и венчурный проект. Помимо вливания капитала, руководство предприятия или венчурного фонда или непосредственно венчурный инвестор осуществляет непрерывный контроль за ходом деятельности венчуров. Относительно самофинансирования стоит отметить, что оно происходит путем перенаправления нераспределенной прибыли на финансирование внешнего или внутреннего венчура. Венчурное финансирование за счет фондов и «бизнес-ангелов» происходит несколько иначе. Прежде всего, это внешнее привлечение средств, за которое предприятие-реципиент должно нести определенную материальную ответственность. Фонды и частные инвесторы осуществляют финансирование путем выкупа акций предприятия и их продаж после окончания венчурной деятельности [10]. П-3 между элементами процесса привлечения венчурного бизнеса содержит в себе прибыль от организации венчурного подразделения, реализации венчурного инновационного проекта или продажи акций

венчурной фирмы на рынке ценных бумаг. Кроме указанного, этот поток может нести объекты интеллектуальной собственности и объекты коммерциализации инновационных процессов. При привлечении венчурного бизнеса путем самофинансирования венчура все объекты интеллектуальной собственности принадлежат предприятию, за исключением внешней коммерциализации инновационного продукта. П-4 представляет собой непосредственное развитие предприятия-реципиента венчурных инвестиций.

Исследовав движение денежных и информационных потоков в процессе привлечения венчурного бизнеса к развитию промышленных предприятий, можно сделать вывод, что это двусторонний процесс, который требует тщательной организации. Создание венчурного подразделения происходит с минимальными для предприятия затратами. Автор данной статьи считает необходимым разработать матрицу распределения функциональных обязанностей работников предприятия. Матрица распределения функциональных обязанностей участников процесса привлечения венчурного бизнеса к развитию промышленного предприятия приведена в табл. 2.

Таблица 2

Матрица распределения функциональных обязанностей участников процесса привлечения венчурного бизнеса

Процесс разработки и реализации венчурного проекта	РП	ВМ1	ВМ2	МУ	МФ	МП	ММ
Этап 1. Анализ потребностей рынка. Выявление потребностей потребителей, требований к качеству, цены.	о						+
Исследование конкурентов		о			о		+
Этап 2. Формирование и избрание инновационных замыслов. Генерирование идей.	+	+	+				о
Систематизация информации о развитии продукта.	о	о	о				+
Этап 3. Проведение НИОКР. Теоретические исследования.		+	+				
Разработка технических предложений.		+	+			+	
Выполнение расчетных работ, моделирование процессов.		+	+	+		+	
Проектирование.	+	+	о	+			
Разработка рабочей документации и изготовление опытных образцов.	о	+	+	+		+	
Исследовательские работы и испытания.						+	
Этап 4. Оценка возможностей производства и сбыта инновации. Выпуск на рынок пилотного образца новой продукции.	+	о	о			+	+
Получение отзывов о нововведениях, отношение к новому продукту.	+						+
Этап 5. Коммерциализация результатов венчурного проекта. Коммерциализация внутренняя:	+		+			+	
Использование инновации в собственном производстве.	+				+		
Внесение прав на продукт в уставный капитал.							
Коммерциализация внешняя:							
Полная продажа прав на инновацию.	+	+			+		
Продажа права на использование инновации.	+		+		+		
Всего дополнительных функций по венчурным проектам.	8	7	7	3	3	6	5

+ – должен выполнять; о – может выполнять

РП – руководитель венчурного подразделения; ВМ1 – венчурный менеджер; ВМ2 – венчурный менеджер 2; МП – менеджер по персоналу; МФ – менеджер по финансам; МП – менеджер по производству; ММ – менеджер по маркетингу

Источник: разработано автором

Функциональные обязанности участников процесса разработки и реализации венчурного инновационного проекта составлены на основе таких этапов:

- анализ потребностей рынка и обобщение опыта конкурентов;
- формирование и выбор инновационных замыслов с учетом их перспектив;
- выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ;
- оценка возможностей производства и сбыта инновационной продукции;
- коммерциализация результатов венчурного проекта.

По результатам формирования матрицы распределения обязанностей в процессе разработки и реализации венчурного проекта развития промышленного предприятия (табл. 2) можно сделать вывод, что наибольшее количество дополнительных функций принимают на себя руководитель венчурного подразделения и венчурные менеджеры, поскольку именно в венчурном подразделении находятся центры ответственности за процесс разработки инновационной продукции и организации процесса венчурного инвестирования. Также целесообразно заметить, что все участники процесса разработки и реализации венчурного проекта в венчурном подразделении функционируют на основе совместительства со своими основными функциями на предприятии. Объем потенциальных затрат, которые понесет предприятие от организации внутреннего венчура целесообразно считать на уровне 15% от годовой средней заработной платы по предприятию за каждую дополнительную функцию в соответствии с матрицей распределения функциональных обязанностей. Стратегическое видение места венчурной деятельности в структуре бизнес-процессов промышленных предприятий можно изобразить с помощью шаблона бизнес-модели, предложенного А. Остервальдером и Ивом Пинье [8], который включает 9 блоков (как и модель делового совершенства EFQM, предложенная European Foundation for Quality Management – Европейским фондом менеджмента качества):

1. Партнеры.
2. Виды деятельности.
3. Ресурсы.
4. Ценностные предложения.
5. Взаимосвязь с клиентами.
6. Каналы сбыта.
7. Потребительские сегменты.
8. Расходы.
9. Доходы.

Рассмотрим их. К партнерам относим всех заинтересованных субъектов венчурной промышленной деятельности (инвесторов, контрагентов, инфраструктурные институты). Представляется, что подавляющее большинство отечественных промышленных предприятий могут внедрять венчурную деятельность параллельно с традиционной деятельностью (за счет которой получают стабильные прибыли), поэтому бизнес-модель включает эти два вида деятельности, что и является ее отличием от других, которые отражают лишь отдельный вид деятельности. Ресурсы играют важную роль в венчурной деятельности, особенно нематериальные, все фактические и потенциально возможные виды ресурсов включаем в этот блок. Благодаря внедрению последних достижений научно-технического прогресса, венчурные продукты имеют принципиально отличные от традиционных ценностные предложения (цена, скорость, качество и т.п.), что делает их в глазах потребителей более привлекательными. Благодаря распространению разнообразных интернет-технологий значительно расширились сбытовые возможности субъектов научно-производственной сферы. В качестве покупателей промышленных венчуров следует рассматривать не только конечных потребителей, но и контрагентов. Высокий уровень затрат, присущий большинству венчурных проектов вполне окупится за счет сверхприбылей от инновации или продажи прав (рис. 5).

Партнеры 1. Инвесторы 2. Контрагенты 3. Субъекты венчурной инфраструктуры: – финансово-кредитные учреждения (банки, фонды, союзы, страховые компании, биржи и т.п), – информационно-аналитические субъекты (центры, технопарки, институты, инкубаторы, консалтинговые компании и т.д.) – организационно-техническая поддержка (торговые дома, ИТ-компании, ассоциации и т.д.)	Виды деятельности (в соответствии с бизнес-портфелями): – традиционная, – венчурная	Ценностные предложения – промышленная инновация, позволяющая принципиально иначе решать конкретные задачи, – количественные ценности (цена, скорость, качество и т.п.)	Взаимосвязь с клиентами – кастомизация взаимоотношений с клиентами, – коммуникационные программы	Потребительские сегменты для каждого проекта из бизнес-портфеля предприятия: – промышленные предприятия (отечественные и зарубежные), – конечные потребители промышленных инноваций
	Ресурсы – материальные (здания, производственное оборудование и т.п), – интеллектуальные, – информационные, – интерфейсные, – инновационные, – кадровые, – финансовые, – организационно-управленческие, – технологические и т.д.		Каналы сбыта – традиционные для предприятия, – новые достижения НПП в сфере коммуникаций	
Затраты – на внедрение венчуров (инноваций), – на привлечение клиентов, – высокая доля фиксированных расходов (постоянных), – возможность экономии затрат за счет совмещения видов деятельности (традиционной и венчурной)		Доходы – сверхприбыли (за счет первенства на рынке), – выгода по перепродаже прав или стабильный (в определенном периоде) доход		

Рис. 5. Бизнес-модель венчурной деятельности промышленных предприятий.

Источник: разработано автором

В то же время, ни одна бизнес-модель не принесет успеха без удачно сформированного бизнес-портфеля, в который включены прибыльные проекты. Незрелость инновационно-инвестиционных, венчурных отечественных проектов, с одной стороны, и высокая степень неопределенности и риски их внедрения, с другой, подталкивают производителей к поиску таких методических подходов к отбору проектов, которые обеспечат, как минимум, бесприбыльную, а, как максимум, успешную стабильную деятельность предприятий.

Выводы

Таким образом, решением вопроса о развитии промышленных предприятий, по мнению автора, является внедрение новейших технологий в производство через привлечение венчурного бизнеса. Развитие промышленных предприятий путем привлечения венчурного бизнеса обеспечит внедрение новейших технологий и оборудования, переход на качественно новый уровень производства продукции и предоставит возможность повышения конкурентоспособности, рост экспорта продукции, и как следствие – достижение высокого уровня ресурсосбережения и экологически чистого производства качественной продукции. Венчурная деятельность является неотъемлемой составляющей эволюционных процессов, необходимым условием развития экономики и повышения конкурентоспособности отдельных отраслей и предприятий. Венчурный капитал по своей сути является сочетанием финансовых и интеллектуальных ресурсов, которое дает возможность, несмотря на высокий уровень риска в случае эффективной

реализации инновационной деятельности, получать максимальную прибыль. Привлечение венчурного бизнеса предусматривает финансирование венчурной фирмы или проекта, к источникам финансирования венчурного бизнеса следует относить собственные средства предприятия, средства венчурного инвестора и средства, полученные от венчурного фонда, а к объектам – внешние и внутренние венчуры.

По результатам исследования автором предложено привлечение венчурного бизнеса в развитие промышленного предприятия. Автором разработана матрица распределения функциональных обязанностей участников процесса привлечения венчурного бизнеса. Также предложена бизнес-модель венчурной деятельности промышленных предприятий.

Литература

1. Приказ ФНС России от 30.05.2007 № ММ-3-06/333@ (ред. от 10.05.2012) «Об утверждении Концепции системы планирования выездных налоговых проверок». [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/72147454/> (Дата обращения: 23.06.2020).
2. Приказ ФНС России от 30.05.2007 № ММ-3-06/333@ (ред. от 10.05.2012) «Об утверждении Концепции системы планирования выездных налоговых проверок». [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_55729/01bf784784f784b06ae280a3d45a7f9a8f594989/ (Дата обращения: 23.06.2020).
3. Духхани А.Б.Д. Венчурный бизнес как движущий фактор инновационного развития в мире // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия: экономика. – 2016. – № 3 (17). – С. 132-141.
4. Каширин А.И. Инновационный бизнес: венчурное и бизнес-ангельское инвестирование: Учебное пособие / Каширин А.И., Семенов А.С. – Москва: ИД Дело РАНХиГС, 2014. – 260 с.
5. Кондаурова Д.С. Механизм управления устойчивым развитием промышленных предприятий: этапы и факторы влияния // Теория и практика общественного развития. – Краснодар: Издательский дом «ХОРС», 2015. – № 18. – С. 92-95.
6. Кузнецова М.В. Пути повышения эффективности венчурного финансирования инновационных проектов: Монография / Кузнецова М.В. – Москва: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 102 с.
7. Лапицкая Л.М. Венчурное финансирование. Учеб. пособие / Л.М. Лапицкая. – Минск: БГУ, 2019. – С. 18. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.elib.bsu.by/handle/123456789/235025>
8. Остервальдер А. Построение бизнес-моделей: настольная книга стратега и новатора / А. Остервальдер, Ив Пинье – Пер. с англ. – 2-е изд. – М.: Альпина Паблишер, 2012. – 288 с.
9. Пахомов И.В. О некоторых направлениях венчурного инвестирования // Транспортное дело России. – М.: Издательство «Реакция газеты «Морские вести России». – 2010. – № 12. – С. 134-136.
10. Погодина М.Е. Венчурное финансирование как механизм активизации инновационной деятельности // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. – 2017. – № 5-1 (43). – С. 121-126.
11. Романс Э. Настольная книга венчурного предпринимателя: Секреты лидеров стартапов: Учебное пособие / Романс Э. – Москва: Альпина Пабл., 2016. – 247 с.
12. Шарохина С.В. Организационные формы функционирования венчурного капитала // Вестник Евразийской науки. – М.: Издательство ООО «Издательство «Мир Науки». – 2018. – Том 10. – № 3. – С. 48.
13. Янковский Р.М. Правовое регулирование венчурного инвестирования. Диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук. 12.00.03 – гражданское право; предпринимательское право; семейное право; международное частное право. Московский государственный университет имени М.В.Ломоносова. — Москва, 2018. – 227 с.
14. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. – URL: https://www.gks.ru/enterprise_industrial (Дата обращения 22.06.2020).

Об авторе

Степанов Дмитрий Анатольевич, соискатель, Институт проблем рынка РАН, Москва.

Для цитирования

Степанов Д.А. Устойчивое развитие промышленных предприятий путем использования венчурного капитала и технологий // Проблемы рыночной экономики. – 2020. – № 3. – С. 165-177.

DOI: <https://doi.org/10.33051/2500-2325-2020-3-165-177>

Sustainable development of industrial enterprises through the use of venture capital and technology

Dmitry A. Stepanov, postgraduate student MEI RAS
e-mail: bmk.0952@gmail.com

Abstract

Subject/topic. At the present stage of development in the Russian Federation, all the necessary prerequisites for the implementation of venture activities in industrial enterprises have developed, which include: global factors (determined by global economic development and its evolution), macroeconomic (determined by the characteristics of the functioning of the national economy) and microeconomic (determined by the specifics of individual business activities subjects). **Goals/objectives.** The purpose of this article is the development and scientific justification of theoretical and methodological foundations, methodological approaches and practical recommendations on the venture activities of domestic industrial enterprises in the context of their sustainable development. The object of research is the theoretical and methodological foundations of venture activity in industrial enterprises. The subject of the study is a complex of systemic ties and economic relations arising between subjects of venture activity. **Research Methods.** The methodological basis of the research is the dialectical method of scientific knowledge, the general scientific principles of conducting integrated research, the fundamental principles of modern economic theory, marketing, and the conceptual principles of managing innovative activities. In the research process were used: statistical analysis – in the study of the state of development of industrial enterprises; abstract logical analysis – when developing a conceptual model of venture financing; system-functional – in the study of the conceptual foundations of a breakthrough strategy for industrial enterprises and the essential characteristics and structural components of the economic mechanism of venture activity of industrial enterprises; methods analysis and synthesis – when substantiating the methodological aspects of the venture activity of domestic industrial enterprises. **Results.** The article suggests the process of attracting venture capital business to the development of industrial enterprises, which takes into account the specifics of the activities of domestic economic entities. The author proposes to use the liability allocation matrix to account for additional organizational costs.

Keywords: *venture business, internal venture enterprise, attraction of venture business, venture project, matrix of responsibility distribution*

References

1. Order of the Federal Tax Service of Russia dated May 30, 2007 No. MM-3-06 / 333 @ (as amended on May 10, 2012) «On Approving the Concept of a Planning System for Field Tax Audits» [Electronic resource]. – URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/72147454/> (Access date: 23.06.2020, In Russian).
2. Order of the Federal Tax Service of Russia dated May 30, 2007 No. MM-3-06 / 333 @ (as amended on May 10, 2012) «On Approving the Concept of a Planning System for Field Tax Audits»

[Electronic resource]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_55729/01bf784784f784b06ae280a3d45a7f9a8f594989/ (Access date: 23.06.2020, In Russian).

3. Dukhani A.B.D. Venture business as a driving factor of innovative development in the world // Bulletin of Ufa State Technical University. Science, education, economics. Series: economics. – Ufa. – 2016. – No. 3 (17). – Pp. 132-141. (In Russian).

4. Kashirin A.I. Innovative business: venture and business angel investment: Textbook / Kashirin A.I., Semenov A.S. – Moscow: Publishing House Delo RANEPА, 2014. – 260 p. (In Russian).

5. Kondaurova D.S. The mechanism for managing the sustainable development of industrial enterprises: stages and factors of influence // Theory and practice of social development. – Krasnodar: Publisher: Publishing House «HORS». – 2015. – No. 18. – Pp. 92-95. (In Russian).

6. Kuznetsova M.V. Ways to increase the effectiveness of venture financing of innovative projects: Monograph / Kuznetsova M.V. – Moscow: SIC INFRA-M, 2016. – 102 p. (In Russian).

7. Lapitskaya L.M. Venture financing textbook. allowance / L.M. Lapitskaya. – Minsk: BSU, 2019. – P. 18. [Electronic resource]. – URL: <https://www.elib.bsu.by/handle/123456789/235025> (In Russian).

8. Osterwalder A. Building business models: a handbook of a strategist and innovator / A. Osterwalder, Yves Pinier – Per. from English – 2nd bridge. – M.: Alpina Publisher, 2012. – 288 p. (In Russian).

9. Pakhomov I.V. About some areas of venture investment // Transport business of Russia. – M: Publishing house «Reaction of the newspaper» Marine News of Russia». – 2010. – No. 12. – Pp.134-136. (In Russian).

10. Pogodina M.E. Venture financing as a mechanism for enhancing innovation // Competitiveness in the global world: economics, science, technology. – 2017. – No. 5-1 (43). – Pp. 121-126. (In Russian).

11. Romance E. Handbook of Venture Entrepreneurs: Secrets of Startup Leaders: A Training Manual / Romance E. – Moscow: Alpina Publ., 2016. – 247 p. (In Russian).

12. Sharokhina S.V. Organizational Forms of Venture Capital Functioning // Bulletin of Eurasian Science– M.: Publishing House LLC Mir Nauki. – 2018. – Vol. 10. – No. 3. – Pp. 48. (In Russian).

13. Yankovsky R.M. Legal regulation of venture investment. The dissertation for the degree of candidate of legal sciences. 12.00.03 – civil law; business law; family law; private international law. Moscow State University named after M.V. Lomonosov. – Moscow, 2018. – 227 p. (In Russian).

14. The Federal State Statistics Service [Electronic resource] – URL: https://www.gks.ru/enterprise_industrial (Access date: 22.06.2020, In Russian).

About author

Dmitry A. Stepanov, Postgraduate student, Market Economy Institute of RAS, Moscow.

For citation

Stepanov D.A. Sustainable development of industrial enterprises through the use of venture capital and technology // Market economy problems. – 2020. – No 3. – Pp. 165-177. (In Russian).

DOI: <https://doi.org/10.33051/2500-2325-2020-3-165-177>